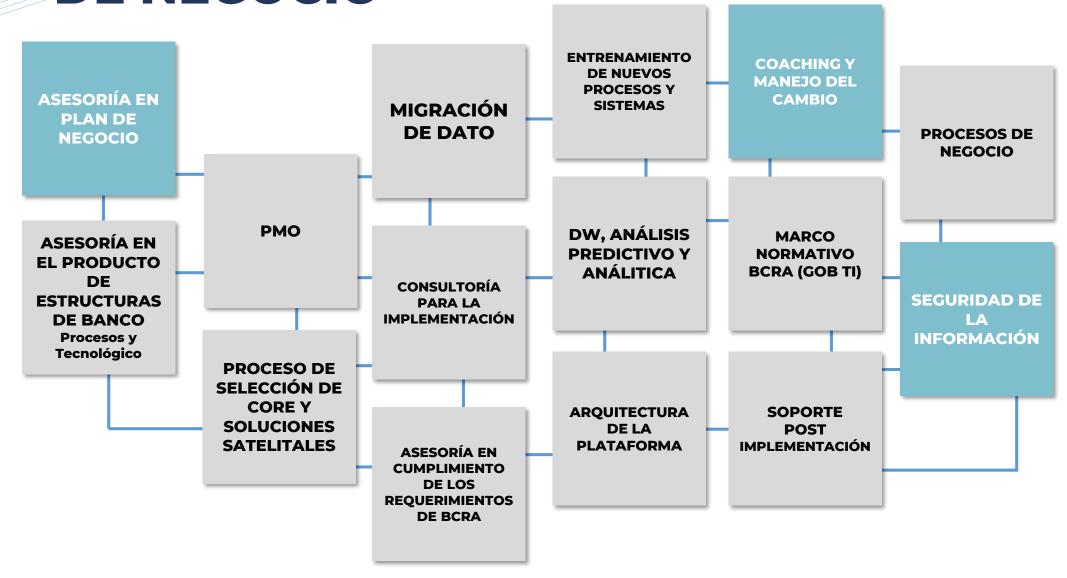


FINANCIERO Y PROCESOS TI



IMPLEMENTECIÓN BANCARIA Y PROCESOS DE NEGOCIO



PROCESO DE SELECCIÓN DE CORE y SOLUCIONES SATELITALES

ELABORACIÓN PLIEGO DE ADQUISICIÓN

- Elaboración del Pliego Licitatorio alineado a la estrategia de solución de Sistemas
- Concentración del armado del Pliego

VISITA A PROVEEDORES Y CLIENTES

- Selección Lista corta de Proveedores de Soluciones deseadas
- Planificación de visitas a Proveedores y Clientes
- Realización de las Visitas
- Planificación y realización de Talleres en Oficinas del Cliente



SOPORTE AL PROCESO DE SELECCIÓN

- Confección de matriz de evaluación de oferentes
- Evaluación de las soluciones presentadas

SITUACION ACTUAL Y PROYECTADA

Estratégicas

- Definición de estrategia para orientar el proceso de búsqueda de la solución
- Análisis modelo/estrategia de implementación

Operativas

- Análisis de Solución Actual
- Identificación de Funcionalidad necesaria a cubrir "Actuales y Futuras"

IMPLEMENTACIÓN SOLUCION ELEGIDA

Con Legacys
Con Satélites

Con Proyectos

asociados

Con Canales

TECONOLOGIA - ADECUACION TECNOLOGICA TECONOLOGIA - ADECUACION TECNOLOGICA 01 Infraestructura Gestión de Adecuación y • Calidad de limpieza de **Ambientes Datos Datos DESARROLLO Y PARAMETRIZACIÓN DESARROLLO Y PARAMETRIZACIÓN** $0 \longrightarrow 0$ $0 \longrightarrow 0$ 05 Frente Frente Funcional de • Técnico **Funciona** regresión De integración 03 **INTEGRACION CON SISTEMAS DEL BANCO** 06

- De estrés y performance
 - De aceptación **Procesos Batch**

INTEGRACION CON SISTEMAS DEL BANCO

- Interacciones varias
- **Implementación**
- Go Live



Av. Roque Sáenz Peña 825 - Piso 8 - CABA Tucumán 1463 Piso 3 Of 1 - Rosario

